



VALENTIN BUCUR

Sales Assistant - New Business

+40 787-418-998

valentin.bucur1501@gmail.com

www.valentinbucur.com

Limbi vorbite

- Română (Nativ)
- Engleză (Intermediar)
- Italiană (Începător)

Expertiză

- Vânzări
- Ofertare
- Licitație
- Consultanță financiară
- Servicii Bancare
- Negociere
- Managementul Brandului
- Marketing
- Publicare independentă - Cărți
- Managementul Proiectului

Experiență profesională

Sales Assistant, New Business

ALD Automotive - București, Romania

Apr 2023 - Present

Gestiune activități de vânzare ale biroului:

- Pregătirea licitațiilor, în conformitate cu nevoia clienților;
- Pregătirea ofertelor și optimizarea pricingului;
- Participarea și pregătirea strategiilor pentru licitații;
- Discuții cu clienții pe nevoi, buget, suport și îmbunătățirea relațiilor cu aceștia;
- Responsabil de portofoliul de clienți, mari corporații locale sau internaționale;
- Sarcini administrative (scrisori, faxuri, emailuri din departamentul comercial)
- Realizarea anexelor și modificări contractuale.

Specialist Servicii Bancare

Banca Transilvania - București, Romania

Mar 2022 - Apr 2023

Consultant Financiar

Bucur M. Valentin - Intermediar în Brokeraj

Iul 2021 - Apr 2023

Educație

Universitatea Politehnica București

Masterat - Tehnologii Avansate în Industria Alimentară
2021 - 2023

Universitatea Politehnica București

Ingineria Produselor Alimentare
2017 - 2021

Abilități dezvoltate în mediul profesional

Management Vânzărilor	
Ofertare	
Licitație	
Negociere	
Microsoft Office 365	
Consultanță financiară	
Project Management	
Salesforce	
Managementul Relațiilor cu clienții	

Abilități dezvoltate independent și prin voluntariat

Illustrator	
Auto-Publicare Cărți	
Photoshop	
E-commerce	
Marketing	
Brand Management	
SEO	
Voluntariat	
Antreprenoriat	

Traininguri

PISA

Profesori Inovatori – Studenti Antreprenori
Oct 2019 - Apr 2021

LEADERS Explore - Leadership

Fundația LEADERS
Iul 2020 - Apr 2021

Voluntariat

EESTEC Bucharest

Dec 2019 - Membru Alumnus

OSB - UPB

Sep 2017 - Iun 2021

Cursuri și certificări

Managementul proiectelor

Cum se creează o diagramă Gantt în Wrike
Ian 2024

Self-Publishing Books

Amazon Kindle Direct Publishing
Aug 2022

Organic Marketing

Grupuri de Social Media pentru afaceri mici
Aug 2022

Google Ads pentru începători

Aug 2022

Managementul riscului de investiții

Iul 2022

Intermediar în asigurări și/sau reasigurări

Institutul de Studii Financiare (ISF)
Sep 2021 - Expirat

Fundamentele Designului Grafic

Aug 2020

Siguranță agroalimentară

Aug 2020

Google Atelierul Digital

Apr 2020

Certificat Competențe Antreprenoriale

Oct 2018

Proiecte

Self-Publishing and Branding

Younotebook & Bucur House
Sep 2020 - Present

Fashion Merchandising and Branding

Trendish
Iul 2021 - Ian 2022

Design Sprint

EESTEC Bucharest
Dec 2019 - Feb 2020

Analist de date pentru campanii electorale

OviBees Ventures LLC.
Sep 2019 - Noi 2019

CURRICULUM VITAE

VALENTIN BUCUR

VERSIUNEA DETALIATĂ



Bucur Valentin

Sales Assistant, New Business - ALD Automotive

Date contact

Email: valentin.bucur1501@gmail.com

Tel: +40787418998

Oraș: București

Despre mine

Regăsiți mai multe informații pe site-ul meu personal: www.valentinbucur.com

Experiență profesională

Apr 2023 - prezent

Sales Assistant, New Business - ALD Automotive

București | Vânzări | Mașini / Auto

Gestiune activități de vânzare ale biroului acționând ca backup pentru KAM, incluzând realizări precum:

- Asistență KAM și echipei de vânzări pentru îndeplinirea sarcinilor și obținerea rezultatelor;
- Pregătirea licitațiilor pentru obținerea celor mai bune oferte din partea furnizorilor de automobile, în conformitate cu nevoia clienților;
- Pregătirea ofertelor de leasing operațional cu servicii incluse și optimizarea pricingului;
- Participarea și pregătirea strategiilor pentru licitații;
- Discuții cu clienții pe nevoi, buget, suport și îmbunătățirea relațiilor cu aceștia;
- Responsabil de portofoliul de clienți, mari corporații locale sau internaționale;
- Sarcini administrative (scrisori, faxuri, emailuri din departamentul comercial);
- Utilizarea programelor software pentru toate documentele necesare departamentului de vânzări (cotații, stabilirea corespondenței dintre cotație și linia de credit, exportare anexe electronice pentru facturile lunare; exportare rapoarte din sistem, crearea prospecțiilor clienților în sistem; introducerea/modificarea utilizatorilor/centrelor de cost);
- Realizarea anexelor: anexa modificare termen de plată; anexa schimbare denumire client conform noului certificat de înregistrare; anexa modificare contract, anexa închidere anticipată, anexa prelungire contracte, anexa introducere/excludere opționale;
- Vizite la furnizori pentru îmbunătățirea relațiilor cu aceștia și în cadrul lansărilor de noi produse;
- Contactarea telefonică a clienților în scopul actualizării bazei de date cu informații de actualitate.

Mar 2022 - Apr 2023 **Specialist Servicii Bancare - Banca Transilvania**

București | Bănci | Bănci / Servicii financiare

Comunicarea cu clienții băncii și pe baza nevoilor identificate recomandarea produselor sau serviciilor potrivite.

Suport clienților pentru a se familiariza și utiliza toate canalele alternative prin care pot efectua operațiuni și interacționa cu banca.

Iul 2021 - Apr 2023 **Consultant Financiar - Bucur M. Valentin - Intermediar in Brokeraj**

București | Audit / Consultanță | Bănci / Servicii financiare

Consultant financiar independent pentru toate produsele financiare de pe piața din România și planificator financiar.

Rolurile principale ca si consultant financiar au fost de a oferi sfaturi și strategii pentru gestionarea eficientă a banilor și a investițiilor:

- Planificarea bugetului pentru clienți și stabilirea obiectivelor financiare;
- Evaluarea situației financiare actuale a clientului și identificarea punctelor tari și slabe;
- Dezvoltarea unui plan de economii și investiții adecvat obiectivelor și profilului de risc al clientului.

Abilități și competențe dobândite:

Consultanta, analiza economico financiara, Financial analysis, consultant financiar, capacitate analiza sinteza, comunicare relationare, analiza risc, Analiza financiara, vanzari produse servicii, tehnici negociere vanzare, tehnici vanzare consultanta, realizare concept personalizat

Educație

2021 - 2023

Masterat - Facultatea de Ingineria Sistemelor Biotehnice

Tehnologii Avansate in Industria Alimentara | București

Universitatea Politehnica București

2017 - 2021

Facultate - Facultatea de Ingineria Sistemelor Biotehnice

Ingineria Produselor Alimentare | București

Universitatea Politehnica București

Limbi străine

Română: Nativ

Engleză: Mediu

Italiană: Începător

Alte informații

Certificări

Project Management: How to Create a Gantt Chart in Wrike

dobândit în Ian 2024

Coursera

Verify at coursera.org/verify/2YXSX7RM4G9J

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the project.

Self Publish Your Book on Amazon Kindle Direct Publishing

dobândit în Aug 2022

Coursera

Verify at coursera.org/verify/KVT39B8CMXMA

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the course.

Organic Marketing: Social Media Groups for Small Businesses

dobândit în Aug 2022

Coursera

Verify at coursera.org/verify/NUF5BHTLZVD2

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the course.

Google Ads for Beginners

dobândit în Aug 2022

Coursera

Verify at coursera.org/verify/KVT39B8CMXMA

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the project.

How to increase engagement to Social Media Business profile

dobândit în Iul 2022

Coursera

Verify at coursera.org/verify/GZ2J74B44TPD

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the course.

Managementul riscului de investiții

dobândit în Iul 2022

Coursera

Verify at coursera.org/verify/NAXR2S36FADZ

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the course.

Intermediar în asigurări și/sau reasigurări

dobândit în Sep 2021 - Expirat

Institutul de Studii Financiare (ISF)

Fundamentals of Graphic Design

dobândit în Aug 2020

Faculty, Program in Graphic Design
School of Art

Verify at coursera.org/verify/8A5USLARVGQG

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the course.

Siguranță agroalimentară

dobândit în Aug 2020

Universidad Nacional Autónoma de México

Verify at coursera.org/verify/Z7AERU4ACUMZ

Coursera has confirmed the identity of this individual and their participation in the course.

Google Atelierul Digital

dobândit în Apr 2020

Construiește-ți planul de afaceri, Cum să identifici și să definești problema clienților tăi, Digital marketing pentru start-up-uri, Construiește-ți pitch-ul pentru investitori.

Certificat Competențe Antreprenoriale

dobândit în Oct 2018

Asociația pentru tineret "Liberte de pensee"

Certificat de nivelul 4 de calificare
ISCED 4
Nivelul 4 CEC

Proiecte

Self-Publishing: Branding

perioada Sep 2020 - Prezent

Activitatea în self-publishing, plecând de la graphic design la marketing până la crearea și managementul de brand-uri.

Managerierea și dezvoltarea mai multor branduri din industria cărților.

Fashion Merchandising: Branding

perioada Iul 2021 - Prezent

Un proiect de print-on-demand, asemănător sistemului de self-publishing. Am construit un mic brand de haine pe care îl puteți găsi căutând "Trendishs.com".

Design Sprint

perioada Dec 2019 - Feb 2020

Scopul evenimentului a fost să îi ajutăm pe studenții pasionați de design grafic să își descopere latura artistică și să le stimulăm creativitatea în această direcție.

Participanții au fost 90% din mai multe țări europene, fiind un eveniment internațional ținut în Universitatea Politehnica București.

Aceștia s-au familiarizat cu programe de editare precum: Illustrator, Photoshop, InDesign, After Effects, Premier Pro etc.

Pe lângă rolul de organizator al evenimentului, în echipa proiectului am avut rolul de HR.

Data analyst campaign electorales

perioada Sep 2019 - Noi 2019

Ca data analyst am adunat, curățat și interpretat seturi de date pentru a ajuta un deputat la candidatura electorală din Sri Lanka.

Proiect la care am lucrat alături de doi mentori experți, dintre care și fondatorul Fundației Leaders, ajutând să găsească răspunsuri la întrebări importante și pentru a rezolva probleme importante cu scopul de a crește șansele în candidatura electorală a clientului.

Traininguri

PISA

perioada Oct 2019 - Apr 2021

Profesori Inovatori – Studenți Antreprenori!

Program antreprenorial, de remediere, servicii de consiliere și orientare în carieră.

Leadership

perioada Iul 2020 - Aug 2020

LEADERS Explore

- Identificarea valorilor și descoperirea modului în care ele ne influențează comportamentele și atitudinile. Totodată, înțelegerea rolului valorilor personale în proiecția mea de viitor;

- Parte dintr-o echipă care a identificat o nevoie la nivel de comunitate. Am gândit și implementat, alături de co-echipieri, un proiect în beneficiul comunității;
- Am avut ocazia să discut, în sesiuni de câte 1h, cu liderii pe care îi ascult în podcasturi, îi urmăresc în vloguri sau la conferințe;
- Am avut sansa sa dezvolt urmatoarele competente:
 - Autocunoasterea;
 - Gândirea critică;
 - Self-Leadership;
 - Inteligența emoțională;

Voluntariat

EESTEC

perioada Dec 2019 - Membru Alumnus

Voluntariat pe proiecte ingineresti, la nivel național dar și internațional.

Implicat direct în departamentele de PR și HR, responsabil în organizarea evenimentului Design Sprint și rolul de HR în echipa evenimentului.

Trainer în departamentul de PR pe partea de grafic design cu scopul învățării membrilor noi în direcția utilizării programelor necesare și branding, dar și crearea unui curs digital pentru membrii împreună cu alți doi trainerii.

Mentor pentru membrii noi în anul 2021 și 2022, începând din poziția de mentor junior și ajungând în poziția de mentor avansat, cu scopul integrării noilor membrii și educării acestora în toate procesele necesare organizării unui eveniment amplu pe toate ariile departamentelor din ONG.

Facilitator teambuildings cu scopul de a ajuta membrii organizației de a avea o bună relaționare cu ceilalți, de a se cunoaște pe sine însuși și ajutându-i să se exprime liber, eliminând bariere emoționale și expunând fără rețineri cele mai importante trăiri ale lor.

OSB - Universitatea Politehnica București

perioada Sep 2017 - Iun 2021

Voluntariat la nivelul facultății, în direcția umanitara.
Vicepreședinte pe departamentul de PR.

Permis de conducere Categoria B

dobândit în 14 Aug 2017